

## Net-Wind. Des PME se regroupent sur le marché de la maintenance

Des PME régionales viennent de créer l'association Net-Wind, qui veut devenir un acteur majeur de la maintenance des parcs éoliens en France.



Sur le plan industriel, la France a raté le virage de l'éolien, les principaux fabricants européens étant situés en Allemagne, en Espagne ou au Danemark. Au niveau de la maintenance, six entreprises de l'Ouest espèrent prendre une longueur d'avance en s'associant au sein d'un cluster. Il s'agit de la PME sarthoise Chastagner, d'Apave Nord Ouest, du groupe Eiffel Industrie, de Cegelec Ouest, de la société angevine Fixator et du groupe parisien Hydratight. Accompagnées par le consultant nantais Jean-Yves Guinemer (Akhali) et soutenues financièrement par le conseil régional des Pays de la Loire, ces six entreprises se sont regroupées au sein d'une association loi 1901, baptisée Net-Wind, et qui est basée au Mans. Objectif du cluster: proposer une offre de maintenance aux constructeurs et aux gestionnaires de parcs éoliens. Une façon pour ces entreprises de compléter une offre existante ou de se diversifier, à l'heure où l'industrie mécanique mancelle cherche de nouveaux débouchés. «Compte tenu de la nature différente des activités de nos entreprises, chacun attaquait le marché par un bout. En nous regroupant, nous sommes en mesure de proposer une vision d'ensemble», explique Bruno Patron, président de Fixator, un fabricant d'équipements pour l'accès en hauteur.

### Offre globale et proximité géographique

Cette vision d'ensemble, Net-Wind compte la mettre à profit pour proposer au marché une porte d'entrée unique pour la maintenance des parcs éoliens. Ce qui est novateur pour Dominique Riou, directeur industriel du groupe Chastagner: «Aucun acteur ne propose une offre globale, le marché est très éclaté» entre les spécialistes en mécanique, en électricité, en automatisme, etc. Face à certains constructeurs qui peuvent, eux, disposer en interne de l'ensemble des compétences pour entretenir un parc, l'association mise sur sa proximité avec les parcs normands, de l'arc Atlantique et du Centre. «Contrairement à ce que l'on pourrait croire, l'offre de maintenance n'est pas structurée, ni en France, ni dans les autres pays. Il ne faut pas oublier que l'industrie éolienne n'en est qu'à sa genèse. C'est comme si l'automobile en était encore à la Ford T. Il y a donc plein d'idées à mettre en oeuvre sur la maintenance», assure Dominique Riou. Celui-ci espère faire de Net-Wind «un acteur majeur de la maintenance des parcs éoliens terrestres en France». Aussi bien pour le terrestre que, demain, l'offshore. Après de premiers échanges avec des exploitants de parcs et des constructeurs, l'association, qui est en train de recruter un commercial, espère décrocher son premier marché à l'automne.

<http://www.lejournaldesentreprises.com/editions/49/actualite/fait-du-mois/eolien-une-manne-financiere-pour-les-pme-04-06-2010-96822.php>